



FABIS Vertriebsserie

Vertriebssteuerung mit
revisionsssicherer Abrechnung

Hauptfunktionen der FABIS Vertriebsserie

FABIS

- Das System ist plattformunabhängig und in vollem Umfang mandantenfähig
- Revisionssichere Abrechnung (GOB), volle Buchauszugsfähigkeit
- Vollumfängliche Historisierung und Protokollierung im gesamten System (GDPdU)
- Das 4-Augenprinzip ist auf allen Dialogen im laufenden Betrieb an- und abschaltbar
- Durchgängige Zeitscheiben, sämtliche Daten haben zeitliche Gültigkeitszeiträume
- Aussendienstbindung über Internet, mit fachlicher und hierarchischer Kontrolle

Provisions- & Vergütungsberechnung

- Dialoge für die Definition von Importschnittstellen durch den Anwender für die Datenversorgung durch beliebige Fremdsysteme
- Beliebig viele Vertriebswege, Produkte, Provisionarten mit frei definierbaren Formeln für Berechnungsgrundlagen, Haftungsregeln, Obergrenzen und Storno
- Kreditoren und Sachkontenschnittstellen zur Buchhaltung
- Nachvollziehbarkeit der Provisionsberechnung auf Buchungssatzebene (GOB)

Provisionsvertragsverwaltung

- Definition beliebiger Vergütungsvereinbarungen für verschiedenste Beteiligte
- Einmalige und wiederkehrende Buchungen auf Mitarbeiterebene wie Vorschüsse, Bürobeteiligung, Garantien, Laptopkosten, ... fließen in die Provisionsabrechnung
- Haftungsregeln über Formeln auf Ebene der Provisionsart definierbar
- Über Dialoge definierbare Masken zur Einführung neuer Produkte im Betrieb

Geschäftspartner (GP) / Legitimierung

- Verwaltung von Mitarbeiterverträgen, Unterlagen, Seminaren und Wettbewerben
- Verwaltung der Beraterqualifikation über definierbare Kriterien
- Abrechnungs-, Stornoreserve-, Einkommens- und Produktionsübersichten
- Hierarchien sind mit beliebiger Tiefe und definierbaren Knotentypen abbildbar
- Hierarchien werden für die Zugriffskontrolle des Aussendienstes herangezogen

Hauptfunktionen der FABIS Vertriebsserie

Bestandszuordnung

- Abbildung von Beziehungen zwischen Kunden, Beratern, Verträgen und Provisionen
- Bestandsübertragung mit Undo – Funktion
- Über Dialoge definierbare Produktmasken zur Einführung und Änderung von Produkten im laufenden Betrieb mit Anbindung an Kunden, Mitarbeiter, Provision
- Vertragsabläufe von Eigen- und Fremdgeschäft werden überwacht und gemeldet

Reporting / Korrespondenz

- Buchauszugsfähig – Erstellung von gedruckten oder elektronischen Dokumenten
- Frei definierbare Reports für Druck, Email, PDF, Portal – über 20 Reports vorhanden
- Automatisierte Archivierung pro Report an- und abschaltbar

Erfolgspläne

- Flexible Erfolgskontrolle (Club der Besten) ohne Programmierung definierbar
- Auswertung über Eigen-, Mitarbeiter-, Gesamtumsatz, Produktparte, Produkt, Zeitraum, eingereichtes und abgerechnetes Geschäft
- Auswertung über Umsatzverteilung innerhalb einer Struktur nach Eigen-, Mitarbeiter- und Gesamtumsatz unterschieden nach Brutto- und Nettoproduktion
- Über Punkteschlüssel sind zusätzlich unterschiedlichste Vergleiche möglich

Workmanagement

- Definierbare Aufträge mit zeitlichen Grenzwerten, Folgeaktionen und -aufträgen
- Führungskräfte können über die nahtlose Verbindung der Funktionen mit den Hierarchien der Mitarbeiter selbst große Strukturen führen

Kampagnen

- Selektionen über sämtliche Datenbankfelder
- Kampagnen können vom Anwender selbst definiert und durchgeführt werden
- Selektionsergebnisse anderer Kampagnen können ausgeschlossen werden
- Automatische Erstellung eines Kontakteintrags in der Kontakthistorie

Wenn Sie weitere Fragen haben...



FABIS

Bertram Strätz

96047 Bamberg

Ottostr. 15

Tel.: +49 (0)951 98046-200

Fax: +49 (0)951 98046-150

Email: info@fabis.de